

Concesionarios de éxito:

Programa de Alta Dirección y Estrategia



Do Good. Do Better.



Todo empieza
contigo...



Porque tú:

siempre
buscas una
forma mejor
de hacer
las cosas.

crees
en **modelos
colaborativos**,
basados en
hacer que las ideas
crezcan.

sabes que
necesitas **seguir
aprendiendo**, igual
que el mundo
y la sociedad
siguen **avanzando**.

El futuro no va a ser lo que
todo el mundo predice.

El futuro es ilimitado.

Y será lo que tú decidas.

Unlimited
Better Futures
esade | Executive
Education

sabes
que **tienes
el potencial
para
hacerlo**.

estás listo
para afrontar
**tus próximos
retos como líder**.



Empezando por escoger
Esade Executive Education

Inicia una experiencia formativa única en Esade Executive Education:



Orientación a futuro

Muchos futuros son posibles. Juntos exploraremos y daremos forma al tuyo.



Personalización

Nuestros programas y toda la experiencia de aprendizaje están inspirados por tus objetivos, y se adaptan a ti y a tus necesidades.



Impacto

El objetivo es crear un impacto real, significativo y medible en ti y en tu organización.



Orientación a futuro

La innovación surge a través de la creación de ecosistemas de aprendizaje – alianzas estratégicas con key partners que son los mejores en su ámbito – para ofrecer una experiencia irremplazable: profesores, alumni, otras business schools de prestigio, centros de investigación, consultoras, edtechs, expertos en industrias emergentes y punteras con gran potencial y reconocidas empresas con presencia global.



Diversidad y Responsabilidad Social

Nuestro papel como escuela de negocios es detectar el talento más diverso e impulsar su potencial. Inspiramos a líderes con valores, que son agentes activos del cambio y que trabajan para crear equipos, empresas y sociedades mejores y más igualitarias a nivel mundial.

Unlimited Better Futures

esade | Executive
Education

Vive la experiencia
Executive Education de Esade
y empieza a elegir y a dar forma
a tu Unlimited Better Future

Propósito del Programa

En un entorno de cambio constante donde la adaptación ya no es suficiente, Faconauto & Esade tienen el objetivo de compartir a través del aprendizaje las tendencias más innovadoras del sector, y generar espacios de reflexión que permitan al concesionario crear estrategias anticipativas.

Focalizar la gestión en la aportación de valor al cliente, ayudará a detectar las necesidades cambiantes y liderar la transformación comercial con éxito desde las mejores competencias.

Tenemos como reto aprovechar las nuevas tendencias tecnológicas, factor clave para asegurar la mejor posición competitiva.

Generar networking y compartir experiencias entre los participantes, nos ayudará sin duda a explorar nuevas posibilidades y a la regeneración estratégica de la compañía.

Objetivos



Fortalecer

la posición competitiva a través de conocimientos, competencias y habilidades de aplicación inmediata.



Desarrollar

y potenciar el crecimiento de los equipos humanos a través del “managing oneself” y “managing others”.



Diseñar

un modelo que facilite la consecución de resultados a través de la renovación organizacional.



Dotar

De conocimientos y prácticas en marketing con la introducción de la IA en el sector.



Analizar

Estratégicamente las métricas financieras y fortalecer la gestión de caja del negocio.



Crear

una experiencia de cliente (B2C y B2B) en los distintos procesos y situaciones que provoque: atracción, fidelización y recurrencia.

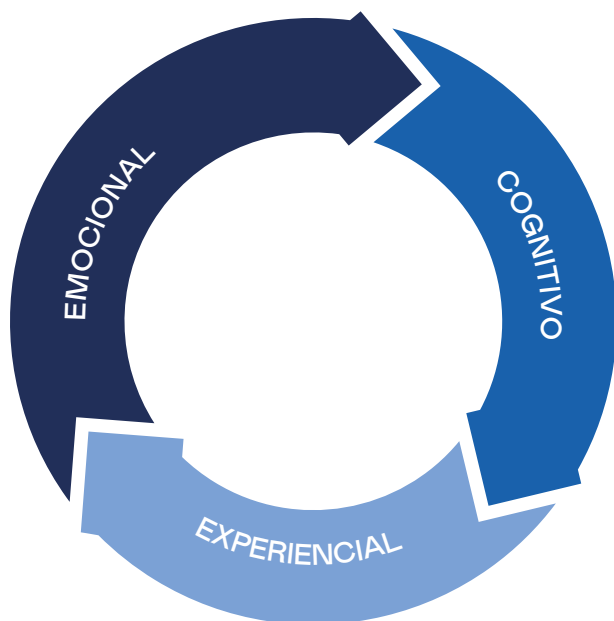
Metodología innovadora

Basada en los pilares transformacionales

Como un catalizador integral del talento, el programa impulsa una metodología educativa innovadora. Ésta se configura a través de un ecosistema capaz de aumentar el poder transformador de los participantes.

El programa, se adapta a las nuevas necesidades del entorno, asegurando el cumplimiento de sus objetivos, tanto en la consolidación de habilidades y contenidos, como en la creación y potenciación de un ecosistema de relación personal.

La diversidad metodológica impulsa un aprendizaje activo y colaborativo, con el objetivo de cubrir 3 niveles de inteligencia: cognitivo (conocer), emocional (ser) y experiencial (hacer).



Contenido del programa

El desarrollo del programa se plantea a lo largo de 6 jornadas en formato presencial de 8 horas de duración por sesión.

Repensar el Modelo

Sesión 0

Transformación y Estrategia: Reconduciendo el Futuro del Sector de Automoción

Sesión impartida por la Presidenta de Faconauto, Marta Blázquez.

Sesión 1

Retos estratégicos y de mercado en la automoción y el concesionario

- Nuevos modelos de negocio.
- Cómo reestructurar los departamentos.
- Cómo puede cambiar la relación con el fabricante.
- De la oportunidad a la gestión de objetivos y servitización.

Sesión 2

Marketing y Ventas: La concesión integrada en la marca. Learnings del sector y aplicabilidad IA

- El plan de Marketing de la concesión.
- Desarrollo más allá de la marca fabricante
- Consecución de objetivos de venta.

Repensar cómo lo hacemos

Sesión 3

Optimización Financiera

- Cómo nos financiamos.
- Cómo invertimos.
- Cómo calculamos y qué métricas son clave para el concesionario de hoy y mañana.

Sesión 4

Cómo nos impactará / ayudará la Inteligencia Artificial

- Experiencias internacionales del sector
- Posibilidades de desarrollo
- La digitalización integral como requisito

Sesión 5

La concesión cómo centro experiencial. Aplicabilidad IA

- Experiencias de retail, automoción y otros sectores
- Cómo son los puntos presenciales del futuro: rol, actividad, claves, objetivos.
- Profesionalización vs. Estandarización

Repensar lo que yo hago

Sesión 6

Crecimiento de personas y regeneración organizacional

- La gestión racional y emocional de los equipos.
- Qué talento necesito. Atracción más que retención.
- Cómo gestionar la transición de modelos de negocio
- Estrategia comercial con objetivo múltiple: Impacto en la organización, crecimiento del equipo y valor al cliente

Profesorado



Carles Torrecilla Gumbau

Director Académico

Profesor titular, Departamento de Marketing
Esade Executive Education



Rocío Moreno Ruiz de Mier

Directora Académica

Socia Esade Corporate Learning Solutions
Esade Executive Education



Marc Cortés

Director del Executive Master Digital Business BCN e in/on.edu



Susana Mas

Colaboradora académica del Departamento de Economía, Finanzas y Contabilidad



Rosalía Larrey

Directora del Executive Master de Marketing y Ventas in/on



Borja Moret

CEO en FinanOptim & CFO en DigiProces & Colaborador académico en Esade



Mauro Ribó

Colaborador Académico del Departamento de Marketing





¿Por qué Esade?

Flexibilidad, customización y adaptación al cliente

En Esade somos pioneros en diseñar ecosistemas para desarrollar soluciones personalizadas, flexibles e innovadoras para los clientes.

Excelencia formativa

Esade figura en los rankings mundiales de referencia como una de las mejores escuelas del mundo.





Rankings Financial Times



FT EXECUTIVE
EDUCATION
2025 RANKING

#1 Best Follow-Up
Worldwide
2025

#2 Best New Skills &
Learning
Worldwide
2025

#3 Best Faculty.
Worldwide
2025

Calendario de sesiones

OCTUBRE 2025

Lu	Ma	Mi	Ju	Vi	Sa	Do
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31		

NOVIEMBRE 2025

Lu	Ma	Mi	Ju	Vi	Sa	Do
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30

ENERO 2026

Lu	Ma	Mi	Ju	Vi	Sa	Do
			1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	

DATOS BÁSICOS

Lugar de realización

Campus Madrid
Calle de Valle
de la Fuenfría, 3,
28034 Madrid
Tel. +34 913 597 714

FEBRERO 2026

Lu	Ma	Mi	Ju	Vi	Sa	Do
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	

MARZO 2026

Lu	Ma	Mi	Ju	Vi	Sa	Do
						1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29
30	31					

ABRIL 2026

Lu	Ma	Mi	Ju	Vi	Sa	Do
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	
27	28	29	30	31		

Matrícula

6.555 €

Este importe incluye la enseñanza, el material docente y los servicios de restauración.

10% de bonificación para los miembros de Faconauto y Esade Alumni. (precio final: 5.900€)

Programa, fechas, importe y profesorado sujetos a posibles cambios.



Para más información:

Rocio Esteban

rocio.esteban@faconauto.com

+34 646 407 745

Inscríbete al programa
cumplimentando el formulario
en este enlace:

https://esadeforms.tfaforms.net/218491&DeadlineID=a0ISf000000mx0zMAA&tfa_5364=No